

### TRHUI投融汇



# E账通产品介绍 WEB.SH-UMS.COM

Product introduction



- 一. E账通产品简介
- 二. 市场需求及产品优势
- 三. 目标客户及案例分享
- 四. 业务流程
- 五. 系统功能介绍



**E账通**—银联商务上海分公司与投融汇联合创设,适用于泛互联网业务支付结算场景的综合性解决方案。

该产品可为 B2B2C、O2O、共享平台、供应链平台等企业商户提供全方位支付产品接入、订单分账、资金管理、结算清分等功能、监控与校验双方交易的真实性,保障交易各方的在途资金安全,规避大商户模式二清风险,以及代收代付导致的税务合规问题,提升平台商户公信力。

PRODUCT INTRODUCTION 技术服务商: 厦门投融汇网络有限公司

# TRHUI投融汇



7+

金融机构



100+

平台型企业



10+

上市企业



50,000

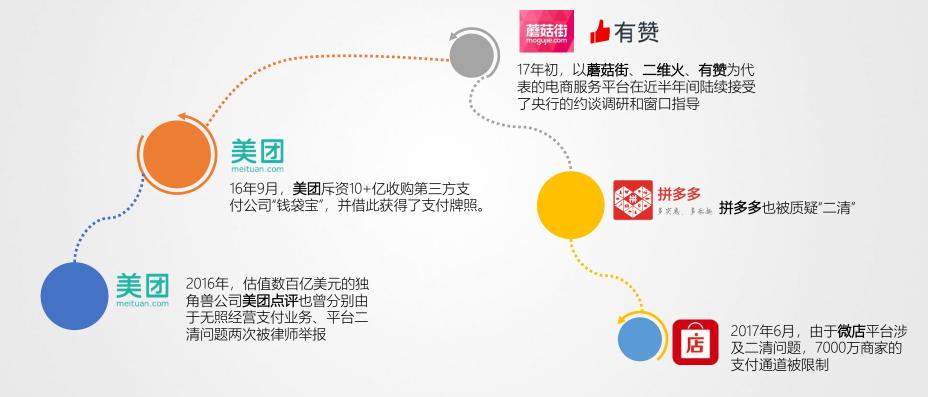
二级商户



- 一. E账通产品简介
- 二. 市场需求及产品优势
- 三. 目标客户及案例分享
- 四. 业务流程
- 五. 系统功能介绍

#### 平台痛点





PRODUCT INTRODUCTION 技术服务商: 厦门投融汇网络有限公司

#### 平台类业务的痛点





会员交易担心款项挪用; 在线交易信任感不易建立, 线上交易模式推广受阻;

01

02

#### 交易数据核对

交易和资金信息割裂; 人工核对操作量大; 运营成本高;

03

04

#### 数据价值

交易数据集中于平台系统,无法 获得银行等金融机构认可,会员 获取金融服务难;

05

06

#### 支付方式多样化

支付宝、微信、百度京东钱包、快捷等,各种方式手续费高,对接麻烦;

#### 开发技术成本

缺少一站式解决方案;

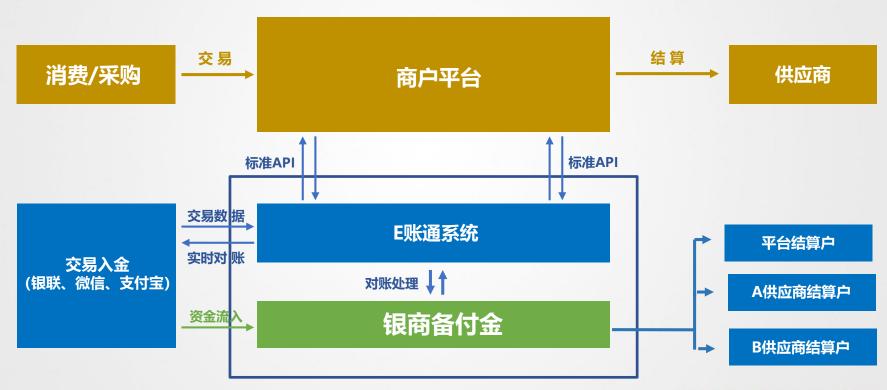
多产品对接成本高;

实施周期长,且稳定性不可控;

#### 安全、合规

交易量、规模增大后,如何保持 平台稳步、合规经营,及交易资 金的安全。





PRODUCT INTRODUCTION 技术服务商: 厦门投融汇网络有限公司

#### E账通产品优势



金融机构级系统安全

#### ■ 监管合规要求

基于持牌机构的支付结算,防范"二清"合规风险,提升企业核心竞争力

#### 提升财务核算效率

提供多维度对账数据,简化企业财务对账 工作,**降低财务管理风险**,提升核算效率

 0
 产品

 0
 0

 5
 0

 5
 基子

 by
 0

#### ■ 降低研发成本

收付接口集成,内置智能分账功能,

一次性接入,降低研发与商务对接成本

#### ■ 金融服务叠加

系统部署在金融机构, 金融机构级技

术及安全支撑,防止交易数据丢失

基于**真实的交易背景**,为金融机构提供可靠的数据支撑,可延伸更多的金融服务

#### 增加平台公信力

**金融机构参与业务交易结算过程**,加交易担保支付机制,进一步提升业务公信力



- 一. E账通产品简介
- 二. 市场需求及产品
- 三. 目标客户及案例分享
- 四. 业务流程
- 五. 系统功能介绍

#### E账通目标客户群





PRODUCT INTRODUCTION 技术服务商: 厦门投融汇网络有限公司

#### 案例分析-B2B2C电商



#### 某酒店用品供应链平台

- 门店总数5000+家,覆盖全国450+城市;
- 自建供应链平台,为下游加盟酒店提供酒店用品供应链 服务,提升上下游协作效率;



#### 客户需求

- 二清合规问题;
- 月结佣金需求;
- 2B, 2C, 微信/支付宝等多种支付方式;

#### 解决方案

- ✓ 支持;
- ✓ E账通对接资管后可按指令结算佣金;
- ✓ E账通集成全渠道、POS通,实现多种支付方式;

#### 案例分析-B2C电商

#### 根联商务上海分公司 China ums shanghai Branch

#### 某票务电商平台

- 业务已经覆盖到全国 59 个城市,日均挂票7,000,000 张,拥有商户和卖家 40000+;
- 与90%以上主要演出与票务机构建立了业务合作关系;



#### 客户需求

- 存在大量的小微商户;
- 交易量大,分账频次高;
- 平台存在补贴,佣金等多种结算方式;
- 账期需求,每次商户结算都需要在演唱会、 电影结束之后;

#### 解决方案

- ✓ 二级商户允许小微商户进件;
- ✓ POS通支持小额高频交易;
- ✓ 利用资管的分润逻辑,可实现平台的补贴,佣金结算需求;
- ✓ E账通对接资管后可按指令结算;

#### 案例分析-020平台

#### 根联商务上海分公司 China ums shanghai Branch

#### 智慧停车龙头企业

- 拥有设备研发与生产、平台建设和停车场经营服务等,运营模式有自营停车场,也有与各物业小区合作;
- "智慧出行"场景:线上缴费、无感支付等;
- 18年3月上线分账系统,收款总金额达50,000,000+;

#### 客户需求

- 人行对停车费收款资金管理的合规性要求;
- 上百家停车场收费财务对账,统计繁琐;
- 不同合作模式的人工转账分润,操作量大;
- 停车场资金流、管理信息数据零散,整体价值无法体现;

#### 解决方案

- ✓ 支持;
- ✓ E账通自带对账逻辑, 无感完成自动对账;
- ✓ E账通支持多种分账模式, 商户自由度高;
- E账通所有交易数据都在银商数据库,具有金融机构背书;

#### 案例分析-020平台

#### 根联商务上海分公司 China ums shanghai Branch

#### 共享按摩椅龙头企业

- 母公司是上市企业,设立子公司运营共享按摩椅项目;
- 致力于在人流大的场景(机场,车站等)铺设共享按摩椅;
- 18年1月上线分账系统,预计年底将有50万台共享按摩椅 投产使用;



#### 客户需求

- 扫码支付,消费小额、高频;
- 分润方式包括固定金额、按比例、阶梯式等;
- 确保共享平台资金的合规性问题;
- 留存消费用户大数据(资金流、订单流);

#### 解决方案

- ✓ POS通支持小额高频交易;
- ✓ E账通支持多种分账模式, 商户自由度高;
- ✓ 支持;
- ✓ 业务系统可留存自己的数据;

#### 案例分析-020平台



#### 某城际拼车服务, 网约车平台

- 平台需方主要为三四线城市居民,服务其城际出行;
- 平台供方主要为客运公司或个人司机。
- 现在已经拿了78张各地牌照,日流水:400万元+, 年流量20亿元+;



- 解决 "二清" 问题;
- 平台有返佣、优惠券等功能需要配合;
- 二级商户多,需要兼顾效率(批量导入)和司机感受;



#### 解决方案

- ✓ 支持;
- ✓ 利用资管的分润逻辑,可实现平台的补贴,佣金结算需求;
- ✓ E账通支持批量进件;



- 一. E账通产品简介
- 二. 市场需求及产品优势
- 三. 目标客户及案例分享

#### 四. 业务流程

五. 系统功能介绍

#### 业务流程



#### 1、提交申请

初步洽谈合作模式、业务场景、收费标准,提供相关基础资料、交易背景、交易数据等;

#### 3、系统开发与测试

与银联商务、技术服务商对接,包括支付、代付等接口开发,根据应用场景、清分规则等要求进行对接,运营部做相关商户信息配置









### 2、协议签订、开户

与银联商务上海分公司签订"E账通"系统、出入金通道、认证相关协议。

#### 4、正式上线

客户登录商户系统后台测试数据,根据测试结果做相应技术调整,成功后正式上线使用。



- 一. E账通产品简介
- 二. 市场需求及产品优势
- 三. 目标客户及案例分享
- 四. 业务流程

#### 五. 系统功能介绍





支持线上、线下各类支付方式, 统一接口快捷接入。

## 商户管理

可配置平台商户及子商户层级结 构;平台有权限管理子商户。



### 报表及对账 📙



商户可提供交易订单相关报表; 为商户提供自动对账服务。

## 资金管理



系统可直接清算到子商户; 系统 依照指令进行资金划付。

技术服务商: 厦门投融汇网络有限公司 PRODUCT INTRODUCTION





### 多种方式入金

### 支持多种支付方式,统一接口快捷接入

- ✓ 移动端支付银行卡、微信、支付宝支付
- ✓ PC端支持企业网关支付、快捷支付、个 人网关;扫码支付
- ✓ 线下扫码支付, POS刷卡 (待投产)





## **平台子商户注册**

### · 平台商户下登记子商户信息

- ✓ 支持子商户在线注册 (尚未投产)
- ✓ 对商户实体账户开户行不做限制







### 交易分账

- · 根据平台商户提供的业务订单明细,将交易资金按 子商户维度进行台账登记
- ✓ 支持交易订单分账,
- ✓ 支持担保交易; 也可直接清算到子商户
- ✓ 支持退款退货交易等







### 资金结算

· 将交易结算款项清算至子商户指定的实体银行账户

✓ 实时清分: 系统自动清分, 交易资金T+1日执行出金

✓ 工作日14:00之前提交的指令,当日17:00之前到账;

14:00之后提交的指令,下一工作日到账

✓ 人行大小额通道,最大限度覆盖出金银行





## **THANK YOU**